Ce document a été mis en ligne par l'organisme FormaV®.

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour consulter tous nos sujets d'annales et corrigés du BP Fleuriste, veuillez visiter :
bpfleuriste.fr/annales-sujets-et-corriges

BP Fleuriste

E4 Gestion de l’entreprise

Session 2012 • Code sujet : **E4** • Durée : **3 H** • Coefficient : **2**

Sommaire

Cliquez sur une partie pour y accéder directement

1. **Gestion des approvisionnements et bon de commande** (1 question) — **Page 3**
2. **Gestion et rotation des stocks de verrerie** (4 questions) — **Page 4**
3. **Calculs commerciaux et promotion** (2 questions) — **Page 8**
4. **Compte de résultat différentiel et seuil de rentabilité** (3 questions) — **Page 10**
5. **Ce qu’il faut retenir & Questions fréquentes (FAQ)** (Synthèse & Q&A Examen) — **Page 13**

Sujet officiel (PDF) : https://bpfleuriste.fr/assets/annales/bp-fleuriste/U40 - Gestion de l'entreprise/2012/BP Fleuriste - U40 - Gestion de l'entreprise - Session 2012 - 1-Sujet.pdf

1. Gestion des approvisionnements et bon de commande

Pour le dixième anniversaire de la boutique Fleurs and Co, l'employeur veut diversifier les produits proposés à la clientèle. Le candidat prépare une commande auprès du fournisseur Les Fleurs de Charente à partir de la liste des articles et des conditions commerciales, de règlement et de livraison.

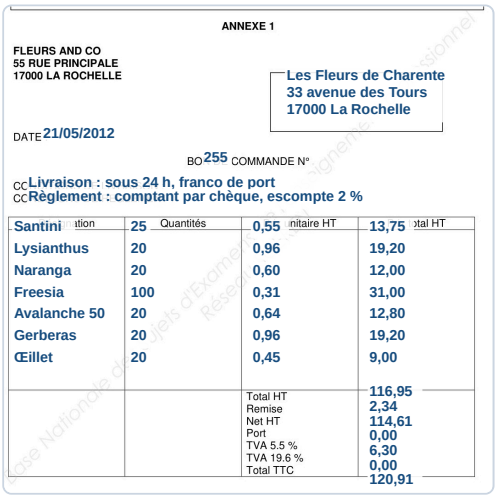
Annexe 1

Question 1. Compléter le bon de commande n° 255, à passer le 21 mai 2012 et à régler comptant. Reporter les articles, quantités et prix unitaires HT, indiquer les conditions de livraison et de règlement, puis calculer les montants du bon en appliquant les réductions qui s'appliquent et les taux de TVA indiqués.

Inscrire la date du 21/05/2012 et le numéro 255. Le fournisseur est « Les Fleurs de Charente » ; livraison sous 24 heures, franco de port, et règlement comptant par chèque avec escompte de 2 %. Reporter les articles, quantités et prix unitaires ci-dessous. Le total HT étant inférieur à 250 €, la remise commerciale de 5 % ne s'applique pas. Déduire ensuite l'escompte, puis calculer la TVA à 5,5 % sur le net HT. La ligne de TVA à 19,6 % reste à zéro.

Désignation	Quantité	PU HT (€)	Total HT (€)
Santini	25	0,55	13,75
Lysianthus	20	0,96	19,20
Naranga	20	0,60	12,00
Freesia	100	0,31	31,00
Avalanche 50	20	0,64	12,80
Gerberas	20	0,96	19,20
Œillet	20	0,45	9,00

Bon de commande n° 255 complété



ANNEXE 1

FLEURS AND CO
55 RUE PRINCIPALE
17000 LA ROCHELLE

Les Fleurs de Charente
33 avenue des Tours
17000 La Rochelle

DATE 21/05/2012

BO 255 COMMANDE N°

CC Livraison : sous 24 h, franco de port
CC Règlement : comptant par chèque, escompte 2 %

		Quantités		
Santini	25		0,55	13,75
Lysianthus	20		0,96	19,20
Naranga	20		0,60	12,00
Freesia	100		0,31	31,00
Avalanche 50	20		0,64	12,80
Gerberas	20		0,96	19,20
Œillet	20		0,45	9,00

Total HT	116,95
Remise	2,34
Net HT	114,61
Port	0,00
TVA 5.5 %	6,30
TVA 19.6 %	0,00
Total TTC	120,91

✓ RÉPONSE À RETENIR

Total HT : 116,95 € ; escompte : 2,34 € ; net HT : 114,61 € ; TVA à 5,5 % : 6,30 € ; total TTC : 120,91 €.

2. Gestion et rotation des stocks de verrerie

Le candidat assure le suivi du stock des verreries de 15 cm de diamètre, référence V5, pendant l'anniversaire de la boutique. Les documents donnent les mouvements d'entrée et de sortie ainsi que les stocks initiaux, finaux et achats à utiliser pour comparer la rotation de deux diamètres.

Annexe 2A

Question 1.1. Compléter la fiche de stock des verreries de 15 cm en appliquant le CUMP après chaque entrée. Partir du stock initial au 2 mai 2012, soit 2 verreries à 2,10 € l'unité, et enregistrer tous les mouvements indiqués dans le document 3.

Article : verrerie diamètre 15 cm, référence V5. Méthode : CUMP après chaque entrée. Le stock initial de 2 verreries à 2,10 € vaut 4,20 € et s'ajoute à la première entrée. Le CUMP est arrondi à 2 décimales ; les sorties sont valorisées au CUMP affiché. Les montants du stock sont reportés après chaque mouvement.

Date	Désignation	Entrées Q / PU / T (€)	Sorties Q / PU / T (€)	Stock Q / PU / T (€)
02/05	Bon 15	8 / 2,20 / 17,60	-	10 / 2,18 / 21,80
03/05	Bon 16	3 / 2,30 / 6,90	-	13 / 2,21 / 28,70
04/05	Bon 215	-	8 / 2,21 / 17,68	5 / 2,21 / 11,02
06/05	Bon 17	2 / 2,40 / 4,80	-	7 / 2,26 / 15,82
07/05	Bon 216	-	4 / 2,26 / 9,04	3 / 2,26 / 6,78
08/05	Bon 217	-	2 / 2,26 / 4,52	1 / 2,26 / 2,26
10/05	Bon 18	5 / 2,50 / 12,50	-	6 / 2,46 / 14,76
11/05	Bon 19	5 / 2,60 / 13,00	-	11 / 2,52 / 27,76
19/05	Bon 218	-	2 / 2,52 / 5,04	9 / 2,52 / 22,72
20/05	Bon 219	-	3 / 2,52 / 7,56	6 / 2,52 / 15,16

Par exemple, au 03/05, le CUMP est (21,80 + 6,90) ÷ 13 = 2,21 €. Au 04/05, la sortie vaut 8 × 2,21 € ; le stock restant vaut donc 28,70 € − 17,68 € = 11,02 €.

Fiche de stock V5 complétée

STOCK MINIMUM : 3

Verrerie Ø15 cm | V5 | CUMP après chaque entrée

Date	Désignation	Entrées			Sorties			Stock		
		Q	PU	T	Q	PU	T	Q	PU	T
02/05	B15 : E 8 à 2,20 | stock 10 à 2,18 = 21,80									
03/05	B16 : E 3 à 2,30 | stock 13 à 2,21 = 28,70									
04/05	B215 : S 8 à 2,21 | stock 5 à 2,21 = 11,02									
06/05	B17 : E 2 à 2,40 | stock 7 à 2,26 = 15,82									
07/05	B216 : S 4 à 2,26 | stock 3 à 2,26 = 6,78									
08/05	B217 : S 2 à 2,26 | stock 1 à 2,26 = 2,26									
10/05	B18 : E 5 à 2,50 | stock 6 à 2,46 = 14,76									
11/05	B19 : E 5 à 2,60 | stock 11 à 2,52 = 27,76									
19/05	B218 : S 2 à 2,52 | stock 9 à 2,52 = 22,72									
20/05	B219 : S 3 à 2,52 | stock 6 à 2,52 = 15,16									

✓ RÉPONSE À RETENIR

Au 20/05 : 6 verreries en stock, valorisées 15,16 €.

Analyse du stock

Question 1.2. Commenter la situation du stock au 8 mai 2012 à partir de la fiche de stock, puis expliquer l'intérêt pour le fleuriste de posséder un stock de sécurité.

Au 08/05, il ne reste qu'une verrerie, valorisée 2,26 €. Le stock est inférieur au minimum de 3 unités : la boutique risque une rupture avant le réapprovisionnement.

Le stock de sécurité permet de répondre à une demande imprévue ou de compenser un retard de livraison. Il limite les ventes perdues et assure la disponibilité des verreries pour les compositions florales.

Commentaire du stock au 08/05

Commenter la situation à la date du 08/05/2012.

Au 08/05 : 1 verrerie en stock, sous le minimum de 3. Risque de rupture.

Quel serait l'intérêt pour ce fleuriste de posséder un stock de sécurité ?

Le stock de sécurité couvre une demande imprévue ou un retard de livraison.

✓ RÉPONSE À RETENIR

Le 08/05, le stock est de 1 unité, soit 2 de moins que le minimum. Le stock de sécurité prévient les ruptures liées aux retards ou à une demande imprévue.

Annexe 2B

Question 2.1. Pour les verreries de diamètres 15 et 20, calculer le coefficient de rotation puis la vitesse de rotation à partir des stocks initiaux et finaux et des achats fournis.

Stock moyen = (stock initial + stock final) ÷ 2. Quantités vendues = stock initial + achats − stock final. Coefficient de rotation = quantités vendues ÷ stock moyen. Vitesse de rotation = 360 jours ÷ coefficient.

Diamètre	Stock moyen	Ventes calculées	Coefficient de rotation	Vitesse
15	(20 + 22) ÷ 2 = 21	20 + 450 − 22 = 448	448 ÷ 21 = 21,33 fois	360 ÷ 21,33 = 16,88 jours
20	(14 + 20) ÷ 2 = 17	14 + 200 − 20 = 194	194 ÷ 17 = 11,41 fois	360 ÷ 11,41 = 31,55 jours

La vitesse indique le nombre moyen de jours nécessaires pour renouveler le stock.

Calculs des rotations de stock

Calculer le coefficient de rotation puis la vitesse de rotation pour ces 2 articles

Ø15 : stock moyen (20 + 22) / 2 = 21 ; ventes 20 + 450 - 22 = 448

Rotation : 448 / 21 = 21,33 ; vitesse : 360 / 21,33 = 16,88 jours

Ø20 : stock moyen (14 + 20) / 2 = 17 ; ventes 14 + 200 - 20 = 194

Rotation : 194 / 17 = 11,41 ; vitesse : 360 / 11,41 = 31,55 jours

✓ RÉPONSE À RETENIR

Ø15 : 21,33 rotations par an, soit 16,88 jours. Ø20 : 11,41 rotations par an, soit 31,55 jours.

Question 2.2. Comparer les résultats obtenus et indiquer lequel des deux produits a le plus tourné.

La verrerie de diamètre 15 a le coefficient de rotation le plus élevé : 21,33 contre 11,41 pour le diamètre 20. Son stock se renouvelle donc plus souvent. La vitesse confirme cette comparaison : 16,88 jours contre 31,55 jours.

Comparaison des rotations

Lequel de ces 2 produits a le plus tourné ?

La verrerie Ø15 a le plus tourné : 21,33 rotations contre 11,41 pour Ø20.

✓ RÉPONSE À RETENIR

La verrerie de diamètre 15 a le plus tourné : 21,33 rotations par an, contre 11,41 pour le diamètre 20.

3. Calculs commerciaux et promotion

Pour l'anniversaire de la boutique, des remises sont prévues sur les freesias, les gerberas et les œillets. Le candidat complète un tableau de prix à partir des prix d'achat HT, des prix de vente HT après remise et des coefficients multiplicateurs, en tenant compte de la TVA.

Annexe 3

Question 1. Compléter le tableau de l'annexe 3 pour le freesia, le gerbera et l'œillet : déterminer les prix d'achat HT, les prix de vente HT avant remise, les prix TTC et les valeurs manquantes, en appliquant les remises indiquées et une TVA de 5,5 %.

Le prix avant remise s'obtient avec le coefficient multiplicateur 3. La remise s'applique à ce prix, puis la TVA de 5,5 % au prix HT après remise arrondi à deux décimales. Les prix d'achat sont ceux du document 2. Les cellules déjà remplies dans l'annexe sont conservées ; les autres valeurs manquantes sont indiquées dans le tableau.

Fleur	PA HT	PV HT avant remise	PV HT après remise	PV TTC	Coefficient multiplicateur
Freesia	0,31 €	0,93 €	0,84 €	0,89 €	3
Gerbera	0,96 €	2,88 €	2,74 €	2,89 €	3
Œillet	0,45 €	1,35 €	1,28 €	1,35 €	3

Annexe 3 complétée

ANNEXE 3

FLEURS	PA HT	PV HT avant remise	PVHT après remise	PVTTC	Coefficient multiplicateur
Freesia	0,31 €	0,93 €	0.84	0,89 €	3
Gerbera	0,96 €	2,88 €	2.74	2,89 €	3
Œillet	0,45 €	1,35 €	1.28	1,35 €	3

✓ RÉPONSE À RETENIR

Freesia : 0,31 € ; 0,93 € ; 0,84 € ; 0,89 €. Gerbera : 0,96 € ; 2,88 € ; 2,74 € ; 2,89 €. Œillet : 0,45 € ; 1,35 € ; 1,28 € ; 1,35 €.

Gerbera

Question 2. Calculer le taux de marque du gerbera et présenter le détail du calcul.

Le taux de marque rapporte la marge commerciale au prix de vente HT après remise. Pour le gerbera, la marge est le prix de vente HT remisé de 2,74 € moins le prix d'achat HT de 0,96 €, soit 1,78 €. On divise cette marge par 2,74 €, puis on multiplie par 100. Le prix TTC est exclu du calcul, car le taux de marque se calcule sur le prix de vente hors taxes.

Calcul du taux de marque du gerbera

Détail des calculs pour le gerbera :

Marge : 2,74 - 0,96 = 1,78 €

Taux de marque : marge / PV HT × 100

1,78 / 2,74 × 100 = 64,96 %

Vous calculerez le taux de marque pour le gerbera :

64,96 %

✓ RÉPONSE À RETENIR

Taux de marque du gerbera : 64,96 %.

4. Compte de résultat différentiel et seuil de rentabilité

À partir du chiffre d'affaires et des charges variables et fixes du magasin pour 2011, le candidat analyse la rentabilité de l'entreprise. Il établit aussi un compte différentiel pour une hypothèse 2012 où les charges variables représentent 85 % du chiffre d'affaires annuel HT et les charges fixes restent inchangées.

Annexe 4

Question 1. Établir le compte de résultat différentiel 2011 en complétant les montants et pourcentages du chiffre d'affaires, des charges variables, de la marge sur coût variable, des charges fixes et du résultat.

Le chiffre d'affaires sert de base et vaut 100 %. La marge sur coût variable est égale au chiffre d'affaires diminué des charges variables. Le résultat correspond à cette marge après déduction des charges fixes. Pour chaque autre ligne, le pourcentage se calcule par rapport au chiffre d'affaires. Les montants et taux ci-dessous sont arrondis à deux décimales lorsque nécessaire.

Élément	Montant	% du CA
Chiffre d'affaires	1 260 000 €	100 %
Charges variables	1 000 000 €	79,37 %
Marge sur coût variable	260 000 €	20,63 %
Charges fixes	230 000 €	18,25 %
Résultat	30 000 €	2,38 %

Le compte différentiel fait apparaître un bénéfice en 2011.

Compte différentiel 2011 complété

ELEMENTS	MONTANT	%
Chiffre d'affaires	1 260 000 €	100 %
Charges variables	1 000 000 €	79,37 %
Marge sur coût variable	260 000 €	20,63 %
Charges fixes	230 000 €	18,25 %
Résultat	30 000 €	2,38 %

✓ RÉPONSE À RETENIR

2011 : bénéfice de 30 000 €, soit 2,38 % du chiffre d'affaires HT.

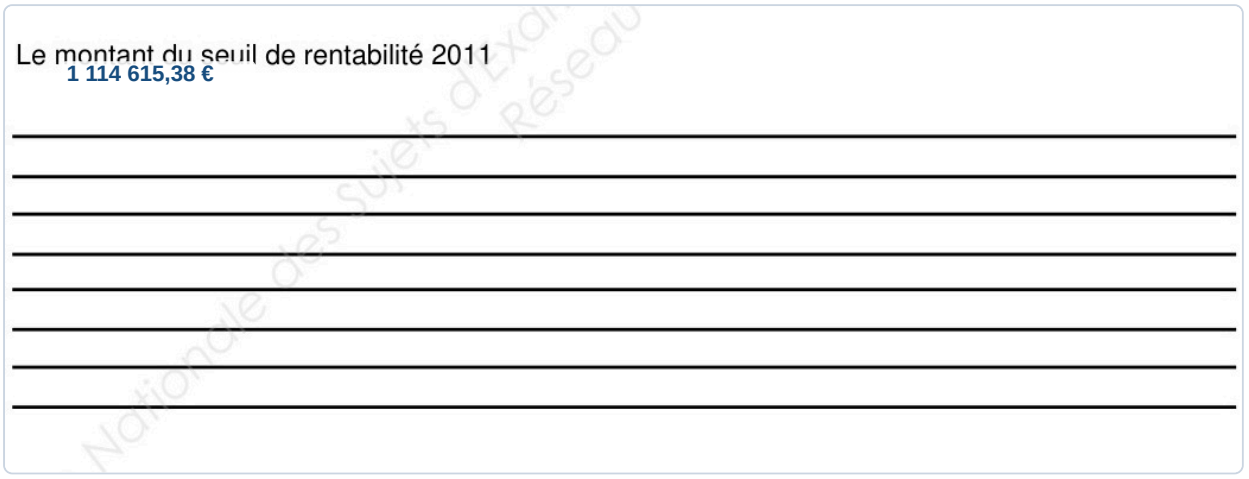
Question 2. Calculer le montant du seuil de rentabilité pour l'année 2011.

Le seuil de rentabilité est le chiffre d'affaires pour lequel la marge sur coût variable couvre exactement les charges fixes. Le taux de marge sur coût variable est :

$260\,000 / 1\,260\,000 = 0,2063492063$.

Le seuil se calcule en divisant les charges fixes par ce taux : $230\,000 / (260\,000 / 1\,260\,000) = 1\,114\,615,38$ €. À ce chiffre d'affaires, le résultat est nul. Le montant est arrondi à deux décimales.

Seuil de rentabilité 2011



✓ RÉPONSE À RETENIR

Seuil de rentabilité 2011 : 1 114 615,38 € de chiffre d'affaires HT.

Question 3. Établir le nouveau compte de résultat différentiel 2012 en considérant que les charges variables s'élèvent à 85 % du chiffre d'affaires annuel HT et que les charges fixes ne changent pas.

On reprend le chiffre d'affaires de 2011 comme base de calcul. Les charges variables représentent 85 % de ce chiffre d'affaires, donc la marge sur coût variable en représente 15 %. Les charges fixes restent à 230 000 €. Le résultat est la marge sur coût variable diminuée des charges fixes. Les pourcentages sont rapportés au chiffre d'affaires et arrondis à deux décimales.

Élément	Montant	% du CA
Chiffre d'affaires	1 260 000 €	100 %
Charges variables	1 071 000 €	85 %
Marge sur coût variable	189 000 €	15 %
Charges fixes	230 000 €	18,25 %
Résultat	-41 000 €	-3,25 %

La prévision fait apparaître une perte.

Compte différentiel 2012 complété

ELEMENTS	MONTANT	%
Chiffre d'affaires	1 260 000 €	100 %
Charges variables	1 071 000 €	85 %
Marge sur coût variable	189 000 €	15 %
Charges fixes	230 000 €	18,25 %
Résultat	-41 000 €	-3,25 %

✓ RÉPONSE À RETENIR

Prévision 2012 : perte de 41 000 €, soit 3,25 % du chiffre d'affaires HT.

Ce qu'il faut retenir de ce sujet (Session 2012)

Bilan de l'épreuve : Cette épreuve E4 du BP Fleuriste, session 2012, code E4, dure 3 heures et a un coefficient 2. Le cas de la boutique Fleurs and Co évalue la préparation d'une commande, la gestion et la rotation des stocks, les calculs commerciaux avec remises et TVA, ainsi que l'analyse de rentabilité par le compte de résultat différentiel et le seuil de rentabilité.

Notions-clés, formules & règles à maîtriser

- Le CUMP après une entrée est la valeur totale du stock disponible divisée par sa quantité totale.
- Le coefficient de rotation se calcule en divisant les sorties par le stock moyen : (stock initial + stock final) / 2.
- Le taux de marque est la marge commerciale divisée par le prix de vente HT, puis multipliée par 100.
- La marge sur coût variable égale le chiffre d'affaires moins les charges variables ; le seuil de rentabilité égale les charges fixes divisées par le taux de marge sur coût variable.

Points de vigilance & attentes du jury

- Mettre à jour le CUMP après chaque entrée, puis valoriser les sorties au coût moyen en vigueur.
- Contrôler chaque date et quantité de mouvement et comparer le stock aux minimum et maximum indiqués.
- Distinguer prix d'achat HT, prix de vente HT avant et après remise, et prix TTC ; appliquer la TVA demandée.
- Vérifier les montants et pourcentages du compte différentiel, ainsi que la cohérence du résultat et du seuil calculé.

Questions fréquentes sur cette épreuve (Q&A Examen)

Q : Comment mettre à jour le CUMP après une entrée de marchandises ?

Additionnez la valeur du stock avant l'entrée et celle de l'entrée, puis divisez par la quantité totale disponible après l'entrée. Arrondissez à deux décimales, comme demandé dans le sujet, et utilisez ce coût moyen pour valoriser les sorties suivantes.

Q : Comment calculer et interpréter la rotation des stocks ?

Calculez d'abord le stock moyen, soit la moyenne du stock initial et du stock final. Le coefficient rapporte les sorties au stock moyen ; la vitesse indique la durée moyenne d'un renouvellement. Pour comparer les articles, appliquez la même méthode.

Q : Comment organiser son temps pour cette épreuve ?

L'épreuve dure 3 heures et totalise 40 points : 6 pour les approvisionnements, 14 pour les stocks, 10 pour les calculs commerciaux et 10 pour la rentabilité. Répartissez votre temps selon ces points et gardez un moment pour vérifier les annexes.

Q : Que faut-il respecter pour les calculs et les tableaux ?

Le sujet demande d'arrondir les calculs à deux décimales et de reporter les résultats dans les annexes. Respectez les remises et taux de TVA fournis, montrez les étapes utiles et vérifiez la cohérence des totaux et des pourcentages.

Sujet officiel associé (PDF) : https://bpfleuriste.fr/assets/annales/bp-fleuriste/U40 - Gestion de l'entreprise/2012/BP Fleuriste - U40 - Gestion de l'entreprise - Session 2012 - 1-Sujet.pdf

Ressources BP Fleuriste : Toutes les annales & corrigés • Fiches de révision complètes • Simulateur de notes d'examen

Copyright © 2027 FormaV®. Tous droits réservés.

FormaV® est une marque déposée auprès de l'INPI sous le numéro 5227897.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.