



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV](#)®

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

www.formav.co/explorer

B.P. FLEURISTE

E3 - U32 - Techniques commerciales

QUESTIONS		POINTS	
1 ^{ère} PARTIE	Marchandisage/	12
2 ^{ème} PARTIE	La fixation des prix/	14
3 ^{ème} PARTIE	Développer et fidéliser sa clientèle/	14
TOTAL	/	40
NOTE SUR 20 (TOTAL : 2)	/20	

NATIONAL	SESSION PRINTEMPS 2011	BARÈME	TIRAGES
B.P. Fleuriste		Coef. : 2	Page 1/1
ÉPREUVE : E3 - U32 - Techniques commerciales		Durée : 2 h 00	

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel
Réseau SCEREN

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.